Ganancias

- Ahorrar en costos asociados a insumos de producción
- Aportar mas nutrición a través de los productos que salen a la venta
- Producir productos más saludables que salgan a la venta en el negocio
- Tener mas clientes que consuman sus productos
- Aportar a la reducción de la contaminación
- Aportar mejor alimentación a las familias
- Contribuir con la sostenibilidad a través de mis productos y evitar contaminar con el negocio

Necesidades

- La logística de los pedidos y el volumen
- Logística con los ingredientes que no llegan a tiempo
- Satisfacer a los clientes con calidad, servicio y productos
- Ingredientes mas económicos
- Ingredientes mas saludables, con gran sabor y calidad

Dolores

- La falta de planeación y organización en los pedidos que dan como resultado incumplimiento a los clientes
- Ofrecer productos más saludables y que sean de buen sabor
- El trabajo y dedicación no valorada en sus productos
- Conseguir ingredientes a cualquier costo por la falta de la entrega de estos a tiempo
- EL volumen de pedidos no programados y cumplir con todos al tiempo

miro