

Anexo II

ENTREVISTA GRABADA PARA HERBORISTAS

1. Nombre.
2. Nombre del expendio.
3. Antigüedad del expendio.
4. ¿De dónde nació la idea de abrir el expendio?
5. ¿Por qué en la ciudad de Santa Marta?
6. ¿Son muchos los expendios de este tipo en la ciudad?
7. ¿El nombre de su negocio tiene alguna relación con las plantas medicinales o con la medicina botánica popular?
8. ¿Cómo adquirió el conocimiento médico tradicional que maneja?
9. ¿Cuánto tiempo lleva atendiendo a personas?
10. ¿En que porcentaje considera la certeza de su servicio, con relación a resultados?
11. ¿Qué clase de personas recurren a su expendio? Edad promedio.
12. ¿Las personas que lo(a) visitan creen 100% en la medicina botánica popular?
13. ¿Usted como herborista recomienda, aconseja sobre plantas y tratamientos a seguir?
14. ¿Hace un seguimiento a sus pacientes para confirmar resultados?
15. ¿Todas las personas consideradas como “Herboristas” conocen y manejan el tema?
16. ¿Cual es el lugar de procedencia de las plantas y las muestras que usted comercializa en su expendio?
17. ¿Cual es la presentación para la venta de las plantas y de las muestras?
18. ¿Qué tipo de servicios presta su expendio a la comunidad?
19. ¿Cómo cree usted que es el servicio que presta la herboristería a sus con respecto del servicio prestado por un médico o farmacia?
20. ¿Por que las personas prefieren acudir a la herboristería y no a la farmacia?

